

# kit4com

improve your business!

SHOCK LINE

DIGIDECOR

Color  
MASTER

Nuovi mercati, business, relazioni e opportunità.  
kit4com e CMES l'intuizione del futuro

**OKI**  
PRINTING SOLUTIONS

**kit4com**  
Spazio alle nuove tecnologie  
nella stampa digitale

**RP** *Rent Printer*

**kit4com** è l'inizio di un nuovo percorso, un nuovo modo di lavorare e di fare business

**kit4com** trova nei CMES dei partners ideali per intraprendere nuovi sbocchi commerciali

**kit4com** è un'opportunità verso nuovi mercati

- Un modo innovativo di intendere la stampa digitale e le sue applicazioni commerciali
- Una spinta verso l'adozione di nuovi mercati e lo sviluppo di nuovi fatturati
- Un esempio concreto di come le sinergie generano opportunità



Per **SHOCK LINE** partnership significa integrare in perfetta sintonia le qualità di **kit4com** con le filosofie e le strategie di OKI e dei CMES, ciò rilancia la nostra presenza nelle attuali dinamiche di mercato.

Per **SHOCK LINE** le potenzialità della partnership e la forza di **kit4Com** sono una certezza di business.



Partnership significa condividere valori ed obiettivi sfruttando i ruoli, prerogative e le potenzialità dei partner:

- CMES – professionalità, capillarità, presidio del territorio
- OKI – brand value, marketing, valore di prodotto
- Shock Line – know how, passione, flessibilità produttiva



**kit4com** è un esempio reale delle **potenzialità creative applicate al business**, una **dimostrazione** oggettiva di ciò che si può e si deve fare.

**Kit4Com** è la prova di come la fusione fra stampa digitale, soluzioni e servizi integrati possano aprire **nuove e concrete dimensioni**.

**kit4com** scopre **mondi nuovi**, "luoghi" dove gli attuali bisogni di personalizzazione, sfociano in **potenzialità creative**, qui stimolano la **voglia di fare**, di comunicare, di emozionarsi lavorando e facendo più **business insieme**.



## Aderire e vendere **kit4com** significa:

- Comprendere la forza della partnership e delle necessità stimulate dal momento
- Credere che la sinergia generata possa rispondere in modo efficace alla congiuntura
- Adottare un modo nuovo di fare business e di rapportarsi con i mercati e i clienti
- Intraprendere un cammino verso nuove opportunità
- Vedere un nuovo modo di fare business



## Con **kit4com** puoi:

- Reagire ai fenomeni di recessione globali
- Rispondere subito ai bisogni degli attuali assetti del business
- Rispondere a chi oggi necessita di una laser/led
- Rispondere a come oggi può servire una laser/led
- Offrire nuovi e attuali servizi ad alto valore aggiunto

## Riabilita il lavoro.....

**kit4com** è un prodotto nuovo e moderno studiato per essere venduto oggi e restare sempre al passo con i tempi

**Kit4com** disintermedia, velocizza, massimizza i risultati, amplifica e genera opportunità di relazioni, aumenta i guadagni, modernizza il lavoro, risponde ai bisogni dei clienti di oggi

### ■ Disintermedia

mette nelle condizione di produrre direttamente i propri supporti di comunicazione

### ■ Velocizza

il sistema **kit4com** offre percorsi veloci ed efficaci per raggiungere subito i risultati

### ■ Massimizza i risultati

la capacità di disintermediare, la velocità di produzione e i servizi offerti permettono di ottimizzare le lavorazioni massimizzando il rapporto tempi/costi/fatturati



## la professionalità di tutti.....

### ■ Opportunità di relazioni

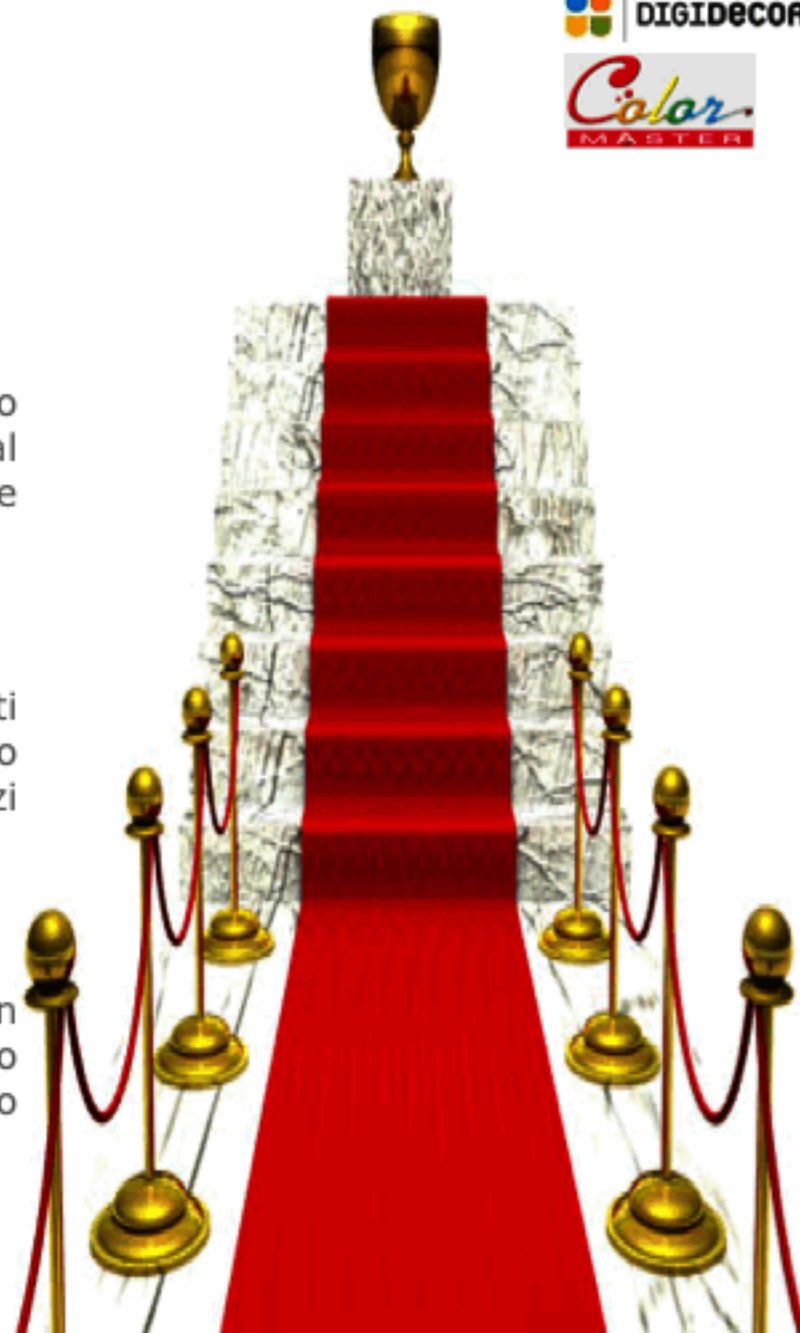
**kit4com**, genera sempre opportunità di scambio fra clienti/negozi e stampatori. Pone i CMES al centro della scena come referenti commerciali e di soluzioni

### ■ Aumenta i guadagni

la riduzione dei tempi di produzione, i ridotti passaggi di fornitura, la qualità del lavoro svolto sono una certezza per vendere meglio, a prezzi più alti e con margini migliori

### ■ Modernizza il lavoro

offrendo a tutti la possibilità di acquistare un prodotto dove le componenti di servizio ad alto valore aggiunto hanno come unico obiettivo quello di soddisfare il cliente



## venditori e clienti

**kit4com** integra e riabilita le reti commerciali riportando al "mestiere del venditore" un ruolo nobile, di rapporto e di relazione con il cliente

Proporre **kit4com** significa rispondere ai bisogni del cliente attraverso una relazione propositiva, chiara, trasparente, di fiducia e quindi vincente



## Lavoro, mestiere, dignità, risultati

Vendere **kit4com** significa vendere un sistema unico dove il prezzo non sarà il primo ma l'ultimo problema

**Kit4com** pone in primo piano:

- il ruolo della vendita e del "venditore"
- il motivo dell'acquisto, quindi la risposta ai bisogni del cliente
- la componente "consulenziale" della relazione venditore / cliente
- la qualità della relazione



**kit4com** "restituisce il mestiere" a chi sa vendere e a chi sa comprare

**Kit4com** ha come obiettivo quello di offrire un prodotto in grado di far produrre in modo autosufficiente supporti per la comunicazione visiva

Per lanciare **kit4com** abbiamo:

- Analizzato i mercati
- Individuato gli attuali bisogni
- Attivato i necessari processi di verifica
- Definito i giusti assetti di proposizione
- Orientato l'offerta alle necessità attuali

■ **kit4com** è un cavallo di razza



# kit4com

SHOCK LINE

DIGIDECOR

Color  
MASTER

**kit4com** è un sistema che propone soluzioni integrate per fare comunicazione.

Con **kit4com** chi pensa, chi crea, chi stampa, chi ne ha bisogno, possono essere la stessa persona, per questo **kit4com** fa prendere il volo.

**kit4com** è:

Customizzabile, **su misura**, facile da usare, genera clienti fedeli, **implementabile**, poco costoso, **di alti guadagni**, acquistabile, **noleggabile**, finanziabile, **divertente**, che fa risparmiare, **creativo**, **utile**, comunicativo, **con customer care dedicato**, veloce, con formazione specifica, **sempre aggiornato**, **innovativo**.



Con **kit4com** lavori con il cuore

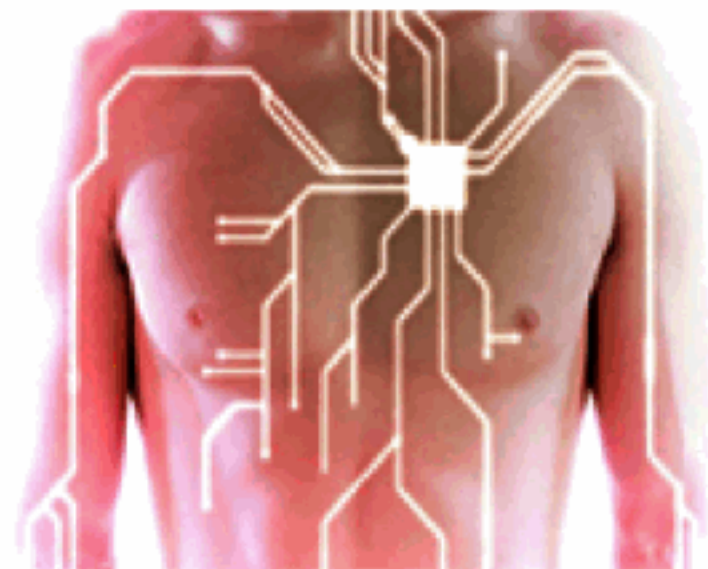
Con **kit4com** tocchi al cuore

Vendere e acquistare **kit4com** significa essere diversi dagli altri perché un prodotto così, oggi non lo vende e non lo usa nessuno.

Quando si parla di **kit4com** lo si fa con il sorriso, intuendo subito le possibili applicazioni e le infinite opportunità.

Proporre **ki4com** significa fare "cultura di prodotto".

Per vendere e comprare **kit4com** è importante capire quante cose si possono fare e come è facile, economico, veloce, utile e bello farle.



Con **kit4com** si realizza tutto ciò che la nostra creatività è in grado di immaginare. Il suo impiego è trasversale a molti settori e indispensabile a chi deve realizzare supporti di comunicazione e a chi ha necessità di esprimere le proprie espressioni artistiche.

**Alcune professioni con competenze comunicative:** Studi Grafici, gli Artisti, le Agenzie di Pubblicità, i Reparti Marketing e Comunicazione delle aziende, le Associazioni, gli Enti Pubblici, le Aziende con negozi in franchising, gli Architetti, gli Scenografi, gli Allestitori di stand, di eventi e di spettacoli e tutte quelle attività che hanno bisogno di evidenziare e distinguere il proprio lavoro.



**Aziende con necessità specifiche e di business:** Aziende del comparto turistico e di intrattenimento quali alberghi, campeggi, villaggi turistici, discoteche, parchi tematici, agriturismi, aziende del comparto sportivo, incisorie, timbrifici, produttori di targhe e oggetti di promozione, settori agro alimentari, erboristico e profumiero, fabbriche tessili, siano esse produttrici di materassi, centri brico, ferramenta e piccoli negozi



**Risparmiare, velocizzare, realizzare nuovi supporti di comunicazione e nuovi prodotti aumentando la propria capacità produttiva in autonomia e in modo altamente reattivo**



Personalizzare in pronta consegna divise, maglie e gadget. utilizzare le fragranze come un elemento di personalizzazione, sia essa una candela, che una scatola di profumo. Produrre etichette, personalizzare in numero limitato bomboniere, servizi fotografici, album di matrimonio, modellini e giochi. Stampare stencils, carte da découpage e sticker pronti all'uso con un alto grado di personalizzazione, senza stock di magazzino. Personalizzare imballaggi e confezioni. Offrire servizi e prodotti nuovi (negozi d'arte, artigianato, cererie, legatorie ecc).

Con **kit4com** un'attività in franchising potrebbe realizzare direttamente le etichette per i propri prodotti coordinando direttamente, negozio per negozio, le proprie iniziative di comunicazione i propri eventi e per proprie attività promozionali, c'è bisogno di gestire la relazione con il territorio ma **OGGI NON LO FA NESSUNO**

Con **kit4com**, un negozio di fiori potrebbe stampare carte da confezione bigliettini impregnati all'essenza dei fiori e coordinare le proprie ikebane, c'è bisogno di creatività e di differenziarsi dai concorrenti ma **OGGI NON LO FA NESSUNO**

Con **Kit4com** una merceria potrebbe produrre subito e applicare immagini e nomi personalizzando grembiuli per bambini nel periodo back to school, c'è bisogno i bambini si scambiano i grembiuli ma **OGGI NON LO FA NESSUNO**



# kit4com

SHOCK LINE

DIGIDECOR®

Color  
MASTER

Con **kit4com** un erboristeria o una profumeria potrebbe produrre i propri bigliettini da visita impregnati con l'essenza preferita al cliente. Sarebbe un promemoria efficace che **OGGI NON FA NESSUNO**



Questi sono solo esempi di come anche i bisogni latenti possano essere "risvegliati" e trasformati in un buon motivo per fare qualche cosa di nuovo e di più.

Se sino ad oggi non lo faceva nessuno era perché non lo si poteva fare, oggi tutto ciò si può fare grazie a voi e con **kit4com**

Le applicazioni **kit4com** sono illimitate e aprono le porte alla fantasia. **kit4com** riporta il coinvolgimento sentimentale nel mondo del business.

Di **kit4com** ci si innamora. Per questo vendere **kit4com** significa comprendere i bisogni dei vostri clienti e trasformarli in un beneficio concreto.

*Le emozioni sono l'essenza della vita,  
il difficile è viverle e saperle apprezzare  
l'importante è conservarle dentro  
e donarne il meglio a chi le merita  
\* proverbio zen \**



# kit4com

sistema integrato ad alta creatività



## **kit4com, non ti lascia solo**

I nostri consulenti commerciali sono sempre vicino a te:

- Sono preparati per supportare qualsiasi bisogno
- Sono capaci di attivare qualsiasi tipo di supporto
- Sono disponibili ad aiutarti
- Sono dei consulenti di prodotto

## **kit4com, i Color Master, mettono una marcia in più**

- Nuovi mercati
- Prodotto totalmente flessibile e componibile
- Supporti alle attività di vendita on e off line di alto livello
- Relazione esclusiva con i consulenti commerciali
- Organizzazione di eventi
- Supporti di comunicazione
- Campionario

**“Un percorso di qualità verso il successo”**

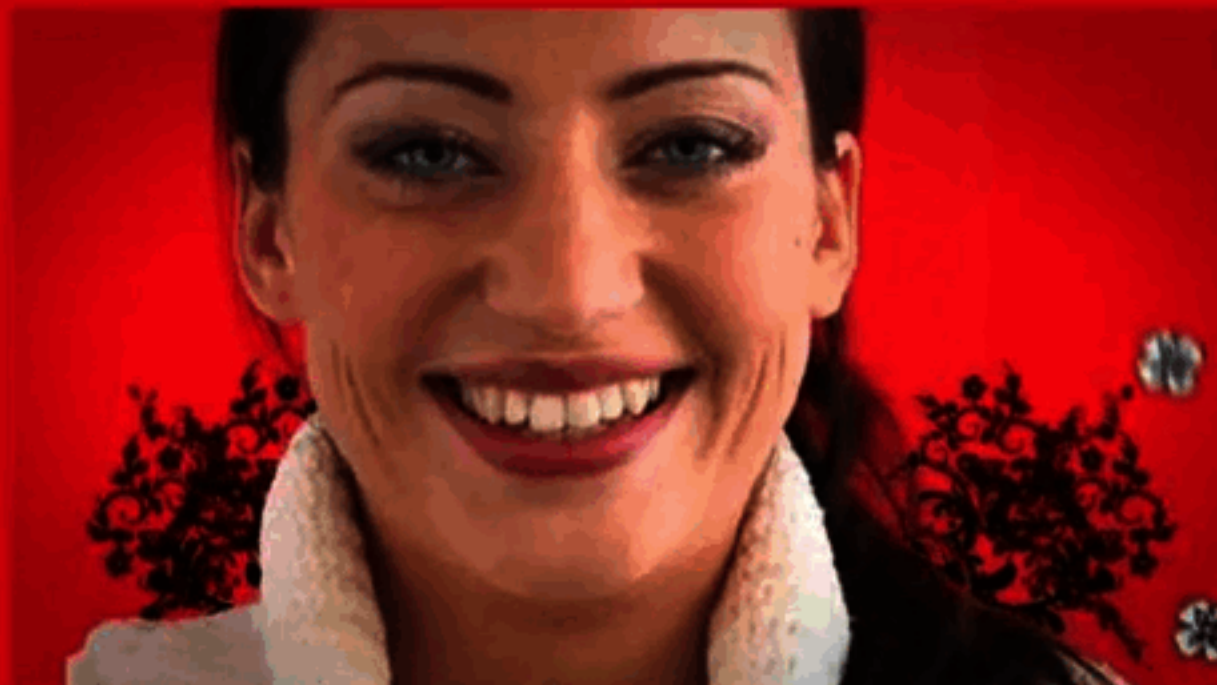
**SHOCK LINE**



**Color**  
**MASTER**

# kit4com

sistema integrato ad alta creatività



Conoscere, proporre e vendere **kit4com**, con noi è facile...

- Supporto a tutti i Color Master dei nostri consulenti commerciali
- Supporto nella presentazione del kit con attività e supporti di comunicazione
- Fornitura del campionario
- Fornitura del **kit4com book**
- Client service dedicato
- Consulenza a 360°

**SHOCK LINE**

 DIGIDECOR®

**Color**  
MASTER

# kit4com

improve your business!

## I supporti di presentazione.....

- Realizzazione e fornitura dell'invito (off e online) all'evento **kit4com day**
- Realizzazione e fornitura di supporti di comunicazione personalizzati per il **Kit4com day**
- Partecipazione di operatore Shockline all'evento
- Supporto e presenza dell'agente Shockline all'evento
- Fornitura di supporti multimediali, video e contenuti di presentazione prodotto
- Fornitura di leaflet esplicativi di **kit4com**
- Realizzazione dell'omaggio creativo (a tiratura limitata) solo per i presenti al **kit4com day**
- Fornitura della campionatura

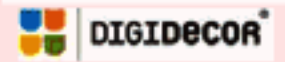
**SHOCK LINE**

**DIGIDECOR**

**Color  
MASTER**



**SHOCK LINE**



# kit4com

sistema integrato ad alta creatività



**Color**  
MASTER